

Business Starters

Sesión 1:

- Por qué emprender

Sesión 2:

- Los 5 aspectos de tu negocio
- El cuadrante del flujo de dinero de Kiyosaki

Sesión 3:

- Riesgos asociados con el emprendimiento
- Conocer tu especialidad y tus puntos débiles

Sesión 4:

- Consolidación de conceptos y cita con Consultor Estratégico

Sesión 5:

- La franquicia como posible punto de partida
- Negocio ecológico
- Gestionando las críticas

Sesión 6:

- "Modelar" a los que tienen éxito
- Propuesta Única de Venta (P.U.V.)

Sesión 7:

- Constancia y motivación
- Visión y misión

Sesión 8:

- Consolidación de conceptos y cita con Consultor Estratégico

Sesión 9:

- Creando tu empresa
- Flexibilidad y adaptación (conocer tendencias y a la competencia)
- Objetivos SMART

Sesión 10:

- Tu principal producto eres tú
- Precio y valor

Sesión 11:

- Plan de negocios
- Cómo planificar las finanzas de tu empresa

Sesión 12:

- Resumen de tu plan de negocios
- Consolidación de conceptos y cita con Consultor Estratégico

Nuestros Programas

Negocios
BEST

Starters

Planners

Developers

Leaders

Systems

Ventas &
Presentaciones
BEST

Presenters

Sales Masters 1

Sales Masters 2

Telephone Sales

Marketing
Relacional
ASENTIV®

Target Market

Business Networks

Referral Strategy

- ✓ Sala VIP
- ✓ Eventos de Networking
- ✓ Ponencias
- ✓ Red Empresarial
- ✓ Flexibilidad
- ✓ Enfocado a Resultados